



Commercial en transition numérique F/H

Contrat à durée déterminée à temps plein

Poste à pourvoir dès que possible

Historique

Découvrez **C'Chartres Innovations Numériques** (C' CIN), une entreprise dynamique et innovante dans les télécommunications.



Fondée en tant que **Société d'Économie Mixte Locale** (SAEML), C' CIN bénéficie d'une flexibilité d'intervention et d'une réactivité propre au secteur privé, tout en étant soutenue par un actionariat public à plus de 85%. **Labellisée Lucie** depuis février 2023, notre entreprise s'engage en matière de **Responsabilité Sociétale des Entreprises** (RSE), intégrant des pratiques durables à tous niveaux.

Avec un chiffre d'affaires annuel dépassant les **12 millions d'euros**, C' CIN est située au **101 - La Cité de l'Innovation** à LE COUDRAY (28630).

Notre équipe, composée de 50 salariés et 17 apprentis, propose une gamme de services diversifiée, comprenant :

INTERNET



TÉLÉPHONIE



HÉBERGEMENT



CYBERSÉCURITÉ



Nos certifications **ISO 27001** pour la sécurité de l'information et **HDS** en tant qu'Hébergeur de Données de Santé obtenues en 2022, ainsi que notre labellisation **ExpertCyber** en 2024, témoignent de notre engagement envers la **qualité** et la **fiabilité**.

Rejoindre C' CIN, c'est intégrer une entreprise en croissance, guidée par des valeurs telles que la **Qualité**, la **Sécurité**, la **Proximité** et le **Développement des compétences** de ses salariés.

Nous sommes à la recherche de **talents passionnés** faisant preuve d'**innovation** pour contribuer à notre succès dans le domaine des technologies numériques.

Contexte et missions

Depuis 2024, C' CIN accompagne ses clients et prospects à réussir leur transition numérique en leur proposant notamment le logiciel **Zeendoc**, une solution de gestion électronique des documents hébergée en France.

Vous intégrez ainsi le service commercial composé de 5 personnes. Vous êtes accompagné par le responsable commercial mais aussi par le directeur transition numérique.

Vous êtes le/la référent(e) du développement commercial de notre solution de gestion des documents.

Dans le cadre de vos fonctions, vous devez :

- **Prospecter** afin d'identifier les opportunités commerciales auprès de nos clients et des prospects ;
- **Développer la notoriété du produit** auprès de nos clients et de prospects en proposant des solutions adaptées à leurs besoins spécifiques et leurs évolutions ;
- **Réaliser une veille du marché**, en collaboration avec le service Marketing, pour anticiper les besoins et rester compétitif ;
- **Participer à des réseaux d'entreprise** ;
- **Établir des partenariats stratégiques** avec les entreprises clés du secteur.

Profil

Vous êtes une personne déterminée et tournée vers l'action, avec un excellent sens de la relation client. Votre capacité à engager et convaincre fait de vous un(e) véritable pilier dans le développement commercial.

Vous appréciez le contact direct avec les clients et êtes motivé(e) par les challenges liés au terrain.

Vous maîtrisez les outils bureautiques (CRM, Pack Office).

Vous avez une forte appétence pour les technologies numériques et une bonne compréhension des solutions informatiques liées à la gestion documentaire et à la sécurité numérique.

Rémunération et avantages sociaux

Statut CADRE, Forfait jour

5 semaines de CP / an + jours de repos

Rémunération fixe sur 13 mois de 27 755 € bruts/ an + Commissions Commerciales

Utilisation quotidienne d'un véhicule de service (Permis B exigé).

Autres avantages : Titres restaurant, complémentaire santé familiale, prime de vacances (liée à notre convention collective SYNTEC), prime d'intéressement, plan(s) d'épargne salariale, forfait mobilités durables si éligible.

Nous sommes convaincus que la diversité est une richesse pour l'entreprise et un atout pour sa performance. C'est pourquoi nous soutenons l'égalité entre les femmes et les hommes et favorisons l'insertion professionnelle, l'accès et au maintien dans l'emploi des personnes en situation de handicap.

Ainsi, si vous souhaitez :

- Intégrer une structure à taille humaine, innovante et agile,
 - Vous impliquer dans le développement commercial d'un de nos nouveaux produits, alors rejoignez-nous !
-
- **Envoyez votre candidature (CV et LM) à recrutement@ccin.fr** à l'attention de Maya RICCI-FOURCHE, chargée des RH.
 - **Retrouvez-nous sur [LinkedIn](#) et sur [Facebook](#)**